

Experimenten Protokoll

Participant: 001 – 10.07.2025 – 10:00

Dauer: ca 35min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 04:10

Ausgehandelter Rabatt: nicht gekauft

Anmerkungen: keine Besonderheiten. Avatar hat nach 15% nochmal kleinen rabatt (2€) gegeben – dieser wurde abgelehnt

Szene 2:

Benötigte Zeit: 03:35

Ausgehandelter Rabatt: Produkt nicht gekauft

Anmerkungen: /

Szene 3:

Benötigte Zeit: 02:40

Ausgehandelter Rabatt: mehr als 15% Rabatt – 65€

Anmerkungen: übrig: 235,00€ - „endlich ein gutes Produkt“

Szene 4:

Benötigte Zeit: 04:32

Ausgehandelter Rabatt: Produkt nicht gekauft

Anmerkungen: „bin völlig überfordert mit dem Ding“ hat jetzt das 3. Level gecheckt mit 15% rabatt.

Participant: 002 -10.07.2025 – 11:45

Dauer: ca. 35min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:05

Ausgehandelter Rabatt: nicht gekauft

Anmerkungen: /

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:08

Ausgehandelter Rabatt: keinen deal eingegangen

Anmerkungen: /

Szene 3:

Benötigte Zeit: 03:07

Ausgehandelter Rabatt: /

Anmerkungen: hat die drei level der verhandlung erkannt

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:14

Ausgehandelter Rabatt: 15% und für 67,99€ gekauft

Anmerkungen: am meisten Spaß. Meinte, dass er nur wegen dem produkt zugeschlagen hat. „Die tastatur hätte ich bei ihm trotzdem nicht gekauft „

Participant: 003 – 13.07.2025 – 10:45 – 11:45

Dauer: 1 std

Szene 1:

Benötigte Zeit: 4:43

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: 0,0 Erfahrung mit VR – möchte sehr viel Produktinformation haben. – handelt hart und fragt nach 30% - Avatar lehnt ab. Proband sagt, dass die Höhe des Avatares unangenehm war – Proband ist ziemlich klein und steht somit unterhalb des Avatares -> muss nach oben blicken

Szene 2:

Benötigte Zeit: 1. Versuch 2 min – 2. Versuch 2 min

Ausgehandelter Rabatt: /

Anmerkungen: Traut sich nur schwer an den Avatar – „finde ich gruselig“ – technische Schwierigkeiten – Brille ist abgestürzt – Verhandlung in versuch 2 – Avatar reagiert nur schwer, da sich Testperson nicht nah hin traut – Verhandlung wurde beendet.

1. PosLog wurde nicht gespeichert – da Brille abgestürzt ist.

Szene 3:

Benötigte Zeit: 02:15

Ausgehandelter Rabatt: 15% Rabatt – 67,99€ akzeptiert – Vorschlag kam vom Probanden

Anmerkungen: Steuerung wird intuitiver, Proband wird mutiger und geht direkt auf den Avatar zu. Lange nicht so zögerlich wie bei ROBO (Szene 2) – keine technischen Probleme. Das Original Preis – 10 – 15% Pattern wurde erkannt – Avatar war sympatisch

Szene 4:

Benötigte Zeit: 03:16

Ausgehandelter Rabatt: 15% - 72,24€

Anmerkungen: lautes Lachen – Particle wird als schön empfunden und sehr angenehm - „Glühwürmchen“ - Proband verhandelt hart – fragt nach 20% -

Allgemeine Anmerkungen – Avatar Luisa wirkte sehr künstlich – noch künstlicher als andere – Robo war am gespenstischsten – Abstract wirkte sehr freundlich – menschliche Ähnlichkeit wird als unheimlich nachgefunden - Particle wird als

freundlich, zutraulich, etc. wahrgenommen – Proband denkt, dass Abstract und Particle freundlicher waren, als Robo und Luisa

Participant: 004 – 13.07.2025 – 12:00

Dauer: 20min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:38

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Ziemliche Bilderbuch Verhandlung – keine Probleme

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:44

Ausgehandelter Rabatt: 10% - 71,99€

Anmerkungen: Das Bild mit den Kopfhörern wurde direkt als Positiv verknüpft – Produkt wirkt attraktiv – keine wirkliche Reaktion auf den Robo -

Szene 3:

Benötigte Zeit: 03:22

Ausgehandelter Rabatt: 62€ ????

Anmerkungen: Abstract wird direkt als sympathisch wahrgenommen – Produkt ist nicht attraktiv – Proband fragt nach 50€ - Avatar lehnt ab und bietet 70€ an – sogar mehr als eigentlich 15% - Avatar bietet sogar 65€ an – Avatar schlägt 60€ ab, schlägt aber 62€ an – es kommt zum deal – Abstract wird als sehr lustig und sympathisch wahrgenommen

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:56

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Produkt wirkt wieder attraktiv – Particle wird als lustig wahrgenommen – Es wird nach dem zeitlichen limit bei 15% gefragt – „das ist ja wie shein mit der zeit“ – fliegende Partikel lenken ab

Allgemeine Anmerkungen : Abstract war der Liebling – DP wurde als unangenehm wahrgenommen – „Ich hab mich unter druck gesetzt gefühlt“

Participant: 005 – 13.07.2025 – 12:30

Dauer: 30min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 04:20

Ausgehandelter Rabatt: Kein Deal

Anmerkungen: Proband versucht 50% - Avatar lehnt ab – Proband versucht 50 € - Avatar sagt „das ist doch lächerlich“ – Proband verhandelt weiter – Avatar bleibt hartnäckig – kein Deal gefunden – Robo wird als unsympathisch wahrgenommen

Szene 2:

Benötigte Zeit: 03:30

Ausgehandelter Rabatt: 15% Rabatt

Anmerkungen: Verhandlung beginnt mit untypisch viel Smalltalk, sehr nett und auf freundschaftlicher Basis – Proband fragt nach 25% - 15 % wird vom Avatar Angebot – Proband schlägt zu -

Szene 3:

Benötigte Zeit: 04:03

Ausgehandelter Rabatt: 65 €

Anmerkungen: Proband stellt sich ins Partikel System – Keine Angst vor Nähe – Avatar lehnt 20% ab - 20% mit 1 min Limit – 65€ werden angeboten -

Szene 4:

Benötigte Zeit: 03:58

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Proband geht nah an Avatar – hat keine angst – Proband startet die Verhandlung – Avatar bietet schnell 15% an mit 1 min limit – Proband fragt nach 20 % - Diese werden abgelehnt – Avatar bleibt sehr hartnäckig -

Allgemeine Anmerkung: Fragebogen wird als lästig empfunden

Participant: 006 – 14.07.2025 – 11:30

Dauer: 30min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 01:50

Ausgehandelter Rabatt: 60€ sogar unter den 15%

Anmerkungen: Proband handelt viel. bietet 50€ an – Avatar bietet 15% an.
60€

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:50

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: nicht close enough am anfang – aber schnell weiter hin – Proband handelt wieder sehr hartnäckig und bietet 65€ an. Avatar bietet 69€ - keine Einigung

Szene 3:

Benötigte Zeit: 03:20

Ausgehandelter Rabatt: 15%

Anmerkungen: Avatar matcht die Energy des Probanden – Proband lacht – Verhandlungen laufen gut – Proband kauft für 67,99€

Szene 4:

Benötigte Zeit: 03:20

Ausgehandelter Rabatt: 70€

Anmerkungen: normale Verhandlung – alles läuft glatt – Proband hat das 10 – 15% Schema entdeckt – Proband hat Avatar zum Abrunden auf 70€ überredet

Allgemeine Anmerkung: Robo und Luisa waren am sympathischsten

Participant: 007 – 14.07.2025 – 12:15

Dauer: 30min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:19

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Verhandlung läuft gut – 15 % reichen dem Participant nicht – es kam zu keinem deal

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:31

Ausgehandelter Rabatt: 15%

Anmerkungen: Verhandlung lief normal – Proband hat sich auf 15% geeinigt

Szene 3:

Benötigte Zeit: 03:20

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: “Eh ok?? Damit hab ich nicht gerechnet – ist da überhaupt jemand ?????“ Proband ist vom Preis nicht begeistert – scheint am Produkt zu liegen. Produkt scheint zu alt.

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:39

Ausgehandelter Rabatt: 15% Rabatt

Anmerkungen: Proband scheint nicht begeistert vom Produkt – verhandlung läuft normal –

Allgemeine Anmerkung: Robo und Luisa waren am interessantesten und sympathischsten

Participant: 008 – 14.07-2025 – 12:45

Dauer: 35min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:49

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Proband hat eine Minute für die Steuerung gebraucht - Die Verhandlung lief normal – Proband hat 50€ geboten – es kam zu keinem Deal

Szene 2:

Benötigte Zeit: 01:33

Ausgehandelter Rabatt: 70€

Anmerkungen: Proband siezt die Avatare – unkomplizierte Verhandlung . Einigung auf 70€

Szene 3:

Benötigte Zeit: 03:22

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Proband scheint vom Avatar unbeeindruckt – hat aber kurz mit den Partikeln getanzt . Verhandlung läuft normal. Proband fragt, ob er Maus von der Tastatur getrennt kaufen kann (somit der erste). Proband verhandelt weiter.

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:27

Ausgehandelter Rabatt: 15% Rabatt wird angenommen

Anmerkungen: Verhandlung läuft normal, Verhandlung kommt bis zur 15% stufe. Dieser Deal wird schnell angenommen

Allgemeine Anmerkung:

Partikel hat am unsymp. Gewirkt. Hat den meisten Stress gemacht. Sonst alle gleich

Participant: 009 – 14.07.2025 – 14:15

Dauer:

Szene 1:

Benötigte Zeit: 03:25

Ausgehandelter Rabatt: 60€

Anmerkungen: Steuerung kurz ungewohnt, Proband ist aber schnell eingewöhnt, Verhandlung läuft normal. Proband fragt nach mehr Rabatt, Avatar bietet 62€ an. Proband drückt weiter den Preis und sie einigen sich auf 60€

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:27

Ausgehandelter Rabatt: 60€ preis

Anmerkungen: Proband fragt erst nach Produktinfos, Preis wird eine ganze Weile nicht besprochen – erst nach etwas über einer Minute – 10% sind dem Probanden immer noch nicht genug, Avatar bietet 15% an, Proband behauptet, er hätte nur 60€ dabei – das hat lustigerweise funktioniert – Avatar lässt sich auf 60€ ein – der bis jetzt niedrigste Preis für die Lampe

Szene 3:

Benötigte Zeit: 04:00

Ausgehandelter Rabatt: Kein Deal

Anmerkungen: Avatar hat ein paar Sekunden gebraucht bis er reagiert hat, Proband war kurz verwirrt, hat sich aber schnell gelegt,

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:25

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Guthaben wurde ein bisschen mehr ins Sichtfeld gerückt, Proband verhandelt direkt und normal, Proband lehnt die Preise des avatars ab, Auch die 15 sind dem probanden noch zu teuer. Es kommt zu keinem Deal

Allgemeine Anmerkung: LED Lampe wurde am meisten gemocht

Partikel System war am symp. Genauso wie Luisa

Participant: 010 – 14.07.2025 – 15:15

Dauer:

Szene 1:

Benötigte Zeit: 03:05

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Proband fragt nach verschiedenen Infos, Verhandlungen laufen normal, Proband findet 10% zu wenig, Es kommt nach weiteren Verhandlungen zu keinem Deal

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:22

Ausgehandelter Rabatt: verkauft 64€

Anmerkungen: Smalltalk, der direkt zur Verhandlung geht. Proband will mehr als 15% verhandeln, was auch klappt. Beide einigen sich auf 64€

Szene 3:

Benötigte Zeit: 04:00

Ausgehandelter Rabatt: 55€

Anmerkungen: kurze technische Schwierigkeiten – sind aber beim zweiten Anlauf geregelt. ConvAI Server scheint etwas überlastet zu sein – Avatar braucht lange Ladezeiten, was ungewöhnlich ist. Avatar schlägt direkt 65€ vor, obwohl dieses sehr billig ist. Nach weiterem Nachhaken bietet sie sogar 60€ an. Proband bleibt sehr sehr hartnäckig und bekommt sogar 55€ Rabatt angeboten. 50€ schlägt der Avatar aus.

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:51

Ausgehandelter Rabatt: NUR DIE MAUS für 30€

Anmerkungen: Verhandlungen laufen normal. Proband möchte nur die Maus kaufen, und der Avatar lässt es zu. Verhandelt wird nun für nur die Maus ohne Tastatur. Proband kauft die Maus für 30€

Allgemein: Luisa wirkt sehr unnatürlich und fast schon gruselig. Proband empfand sie als Unangenehm.

Participant: 011 – 14.07.2025 – 17:45- 18:45

Dauer:1std

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:32

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: Proband hat keinerlei VR Erfahrung, erste Eingewöhnung war in Ordnung, Trotz 15% kam es zu keinem deal

Szene 2:

Benötigte Zeit: 04:26

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: „kommt da noch was??“ Avatar wirkte im ersten moment unvollständig? Verhandlung beginnt sehr sehr spät – Proband ist von dem Produkt nicht so überzeugt, weshalb es zu keinem deal kommt

Avatar wird als „sie“ wahrgenommen

Szene 3:

Benötigte Zeit: 06:39

Ausgehandelter Rabatt: auf 50€ geeinigt

Anmerkungen: „OH HALLO“ Avatar weckt direkt interesse. Verhandlung läuft normal – es kommt schnell zu den 15% Rabatt. Proband fragt nach weiteren Produktinformationen – Der Avatar schlägt 62€ vor, Proband schlägt 50€ vor, diese werden verneint und der Avatar schlägt 55€ vor – Proband schlägt nochmal 50€ vor – Avatar nimmt die 50 € an .

Szene 4:

Benötigte Zeit: 10:00

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Gespräch beginnt mit Smalltalk – SEHR VIEL SMALLTALK – insgesamt 8 Minuten smalltalk – Proband hat den Avatar mit smalltalk komplett aus dem konzept geschmissen - Am ende wusste der Avatar nicht einmal mehr, dass er etwas verkauft und konnte kein produkt mehr anbieten

Allgemeine Anmerkungen: Fragebogen ist zu lang und das kabel stört beim VR Erlebnis

Participant: 012 – 18.07.2025 – 08:20 -

Dauer:

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:53

Ausgehandelter Rabatt: 76,49 €

Anmerkungen: Avatar hat kurz zu englisch gewechselt?? Avatar bietet dann 10% an (wieder auf deutsch) – Proband findet den Preis noch zu teuer - es wird sich auf 10% geeinigt

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:37

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: „Da ist ja goarnix“ – proband fragt nach Produktinformationen – es kommt direkt zur verhandlung – Die Verhandlungen sind rasch zu ende

Szene 3:

Benötigte Zeit: 04:15

Ausgehandelter Rabatt: 65 €

Anmerkungen: Kurze Probleme mit dem Talking radius – schnell gefixt – erst wird sich über produktdetails unterhalten – danach geht es in die verhandlung – „Die eine minute ist aber frech“ Avatar zeigt „anger“ an. Proband schlägt 60€ vor – nachdem die 15% nicht genug waren. Es wurde sich unter den 15% geeinigt

Szene 4:

Benötigte Zeit: 10:09

Ausgehandelter Rabatt: 45€

Anmerkungen: Verhandlung startet direkt – avatar bietet direkt einen rabatt an. – Avatar bietet 65€ an (mehr als die 15%) – Avatar bietet das produkt für 60€ an. Proband verhandelt weiter und fragt nach alternativen produkten – Avatar bietet das Produkt final für 55€ an. Proband fragt nach weiteren Produktdetails – Avatar geht auf 50€ runter. Proband bietet 45€ an. Proband lügt und behauptet er hätte nur 45€ - das wirkt leider nicht und der Avatar versucht das Gespräch zu beenden. Proband bleibt weiter sehr hartnäckig, aber der avatar nimmt die 45€ nicht an. Finales angebot: 45€ und eine kugel eis :D

Allgemeine anmerkungen: Proband empfindet alle avatare als weiblich

Participant: 013 – 18.07.2025 – 9:15 -

Dauer: 40min

Szene 1:

Benötigte Zeit: 03:43

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: „Da ist doch garnichts“ – Proband war kurz verwirrt – Es besteht kaum VR – Erfahrung – Avatar bietet 15% rabatt an. – Proband lehnt ab.

Szene 2:

Benötigte Zeit: 03:54

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: „Ah endlich ein mensch - Bisschen creepy ist das , aber ist eine süße maus “

Proband fragt, was der Avatar verkauft - Verhandlung läuft und avatar bietet Produkt an, der Proband möchte ablehnen und der avatar versucht erneut details anzubieten. Avatar bietet Produkt Details und 10% an. Es kommt zu keinem deal. Auch nach 15% kommt es zu keinem deal.

Szene 3:

Benötigte Zeit: 04:24

Ausgehandelter Rabatt: kein Deal

Anmerkungen: „Das ding sieht gruselig aus“ – Es wird über Produktdetails gesprochen und anschließend über den Preis. Der Avatar bietet 10% an. Avatar bietet 15% an. Proband möchte 60€. „Ich fühl mich wie in Tschechien auf dem Markt.“ – Es kam zu keinem deal

Szene 4:

Benötigte Zeit: 06.30

Ausgehandelter Rabatt: 30€

Anmerkungen: „Was ist das denn?“ „Da fehlt noch ein zweiter ball“ Es wird sich über die details unterhalten und direkt verhandelt. Proband schlägt die 10% ab. Avatar bietet 15% an mit Zeitlimit – „Bitte nicht unter druck setzen“ Proband handelt weiter. Avatar bietet 45€ an – Proband bietet 30€ an und der Avatar kommt mit 35€ entgegen. Proband handelt weiter auf 32€ - der Avatar stimmt zu. Avatar ist MAXIMAL eingeschnappt – Avatar wirkt zickig und launisch – Proband setzt dark pattern gegen den Avatar ein !!!! Avatar geht auf 31€ runter – Proband handelt weiter auf 30€ - Avatar stimmt zu

Participant: 014 – 18.07.2025 – 10:10 -

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:48

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Proband handelt direkt, die 10 und 15% reichen nicht aus - Proband schlägt 60€ vor – diese werden ausgeschlagen – Proband schlägt 67 vor, aber avatar ist zickig und lehnt ab.

Szene 2:

Benötigte Zeit: 02:01

Ausgehandelter Rabatt: 15% - 72,24

Anmerkungen: „Ah jetzt ist jemand da“. Proband startet direkt mit der verhandlung und schlägt 10% ab. Avatar bitete 15% mit minutenlimit an – Proband schlägt zu. Unkomplizierte und schnelle verhandlung

Szene 3:

Benötigte Zeit: 01:46

Ausgehandelter Rabatt: 10%

Anmerkungen: Verhandlung startet direkt Proband wird „mutiger“ und sprintet fast schon rein – Avatar und proband einigen sich sehr schnell auf 10%

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:08

Ausgehandelter Rabatt: 67€

Anmerkungen: „Ich weiss garnicht was das darstellen soll“ „Was verkauft die eigentlich?“ „Ich würde gerne den ball klauen“ Verhandlungen starten sehr schnell. Avatar schlägt 10% vor - Proband handelt weiter runter – Avatar schlägt 15% vor – die zwei einigen sich auf 67€

Allgemeine Anmerkungen: Luisa war am besten, nur etwas sehr nah dran

Participant: 015 – 18.07.2025 – 12:10 – 12:45
min

Dauer: 35

Szene 1:

Benötigte Zeit: 04:20

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Proband braucht etwas um sich einzufinden – es ist die erste Erfahrung mit VR – Verhandlung startet nach ca einer minute – Avatar erzählt viele Produktdetails – und bietet dann 15% rabatt mit einer minute an – Proband bietet 50€ an – es kommt zu keinem deal

Szene 2:

Benötigte Zeit: 04:01

Ausgehandelter Rabatt: 15%

Anmerkungen: Verhandlung läuft normal, Avatar bietet den ersten 10% Rabatt an nach dem er über das Produkt geredet hat. Proband bietet 60€ an – Avatar lehnt ab und bietet 15% an. Avatar verkauft es letztendlich für 65€

Szene 3:

Benötigte Zeit: 04:48

Ausgehandelter Rabatt: 68€

Anmerkungen: Avatar beginnt direkt die Verhandlung, Proband wirkt sicherer in der Steuerung und den Anwendung. Avatar bietet 10%- Proband möchte weiter handeln und bietet 60€ an. Avatar lehnt ab und bietet 68€. Proband möchte 65€ - aber das wird abgelehnt. Nach widerrufs-diskussionen wird wieder über den Preis verhandelt. Beide einigen sich auf 68€

Szene 4:

Benötigte Zeit: 03:32

Ausgehandelter Rabatt: 65€

Anmerkungen: Proband ist deutlich selbstbewusster in der Anwendung. Verhandlung startet direkt – Avatar bietet erst 10% und dann 15% an. Proband fragt nach details und bietet 60€ an. Proband handelt um 65€. Diese werden vom Avatar angenommen.

Allgem:

Partikel sys. War am angenehmsten

Participant: 016 – 21.07.2025

Szene 1:

Benötigte Zeit: 02:07

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Verhandlung startet normal, avatar bietet 10% an, proband möchte 15%, aus nicht bekannten gründen schlägt der avatar den deal ab. Es kommt zu keinem deal. Avatar wirkt leicht unfreundlich und ungeduldig.

Szene 2:

Benötigte Zeit: 01:47

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Avatar beginnt direkt mit dem Produkt. Proband fragt nach weiteren details – Proband bietet 50€ an – avatar schlägt ab - es kommt zu keinem deal – Avatar hat probleme den probanden zu verstehen und antwortet sehr unauthentisch

Szene 3:

Benötigte Zeit: 02:12

Ausgehandelter Rabatt: kein deal

Anmerkungen: Verhandlung verläuft normal, Avatar bietet 10% an, Proband möchte 15%- Proband versucht weiter zu handeln auf 20% und dreht das DP um – er sagt dem avatar, dass dieser eine minute zum überlegen hat. Avatar lehnt diesen deal ab und schlägt erneut 15% vor. Es kommt zu keinem deal

Szene 4:

Benötigte Zeit: 02:06

Ausgehandelter Rabatt: 20%

Anmerkungen: „ach gott hi du ding“ – Avatar wird nicht menschlich wahrgenommen – Verhandlung beginnt normal. Avatar bietet schnell 10% rabatt an- Proband versucht 25% herauszuhandeln – Avatar behauptet der preis wäre super – 25% wären dem avatar zu viel – er bietet 15% an – Proband möchte 20% haben – Avatar knickt ein und bestätigt

Allgemein.: Unity stürzt zu beginn der zweiten scene ab – avatare scheinen serverprobleme zu haben und verstehen den proband trotz deutlicher aussprache schlecht – proband befolgt die steuerung und macht keine „Fehler“ – trotzdem scheinen die avatare probleme zu haben.

ALLGEMEIN:

Es kam kein Proband an die Guthabengrenze

Manche probanden haben das system sehr stark getestet und deutlich mehr rabatt erzielt als ursprünglich gedacht.

Es gab nur wenige technische schwirigkeiten

Viele nutzer benutzen den controller als „mikro“

Fragebogen wird ausnahmslos immer als zu lang empfunden.